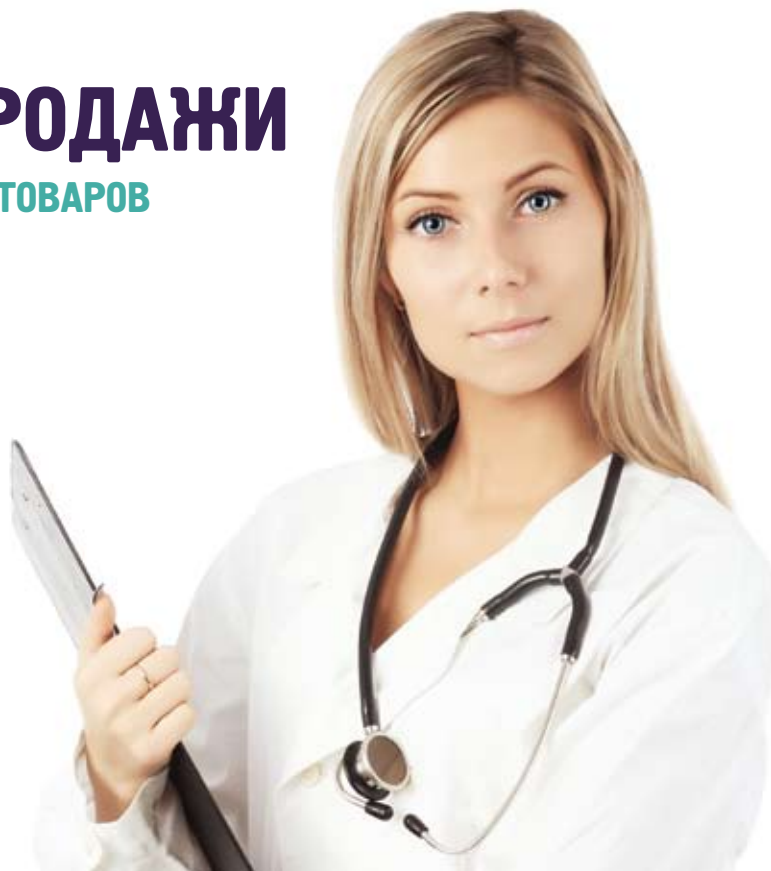


СДАП. АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ

О ПРОДАЖАХ ТРАДИЦИОННЫХ АПТЕЧНЫХ ТОВАРОВ

Аптечный бизнес немаловажен без определенной категории лекарств, которые давно ассоциируются в сознании посетителя аптеки с самим понятием «аптека». Чаще всего это традиционные лекарства с многолетней, еще с советских времен, историей присутствия на фармацевтическом рынке, производимые уважаемыми фармацевтическими компаниями и имеющие безупречную репутацию у российского потребителя. Некоторые из таких лекарств пользуются, не постесняюсь этого выражения, народной любовью. Одним из таких краеугольных камней аптечного бизнеса является Солкосерил – группа препаратов, уже более четверти века производимых швейцарской фармацевтической компанией.



Среди лекарственных форм данного бренда особое место занимает Солкосерил дентальная адгезивная паста (СДАП), созданная с учетом анатомических и физиологических особенностей полости рта и являющаяся многолетним хитом аптечных продаж. Этот препарат призван с максимальной безопасностью решать 3 основные проблемы пациентов, проявление которых связано с травмами слизистой оболочки полости рта, а именно:

- устранить болевые ощущения;
- оградить пораженный участок слизистой от травмирующего воздействия слюны, пищи и других внешних факторов;
- ускорить процесс заживления.

Причем посетитель аптеки, которого привели сюда указанные выше проблемы, влияющие на комфорт и качество жизни, ждет не просто их решения, а решения максимально быстрого.

Поскольку СДАП полностью отвечает потребительским ожиданиям, попытаемся заострить внимание на его «товарных» свойствах, которые позволяют не просто эффективно предлагать посетителям аптеки сам препарат, но и организовывать его кросс-продажи.



Для начала сформулируем потребительские преимущества препарата СДАП, вытекающие из его медицинских свойств.

1. СДАП создана с учетом анатомических и физиологических особенностей полости рта. «Лечебная повязка для слизистой оболочки рта и десен» – такое название дентальная паста получила не случайно. Благодаря адгезивной основе, препарат прочно фиксируется на слизистой, обеспечивая длительное (3–5 часов) и эффективное воздействие в месте повреждения.

2. СДАП в качестве активного компонента содержит Солкосерил, который улучшает снабжение тканей кислородом, восстанавливает слизистую и значительно сокращает сроки заживления.

3. Входящий в состав СДАП местный анестетик полидоканол начинает действовать уже через 2–3 минуты, эффективно снимая боль.

4. В составе СДАП нет антибиотиков. Это качество позволяет предлагать препарат без риска «лекарственных» осложнений от его применения из-за чувствительности к антибиотикам и исключить риски, связанные с развитием резистентности микрофлоры полости рта к антибиотикам, что в настоящее время является одной из актуальнейших проблем.

5. Отсутствие в составе СДАП стероидов позволяет применять препарат для такой целевой потребительской группы, как дети (в том числе грудного возраста).

6. СДАП не содержит сахара. А это делает его средством выбора для устранения часто встречающихся повреждений слизистой оболочки рта у людей с сахарным диабетом.

7. Оптимальный профиль безопасности СДАП позволяет рекомендовать его представителям всех возрастных групп потребителей.

Из сформулированных преимуществ становятся понятны и ситуации, когда СДАП будет логичным и естественным предложением для посетителя аптеки.

Прежде всего это посетители всех возрастных групп, которые обращаются в аптеку с проблемами полости рта (пародонтит, гингивит, афты, повреждения слизистой оболочки), в том числе:

- Посетители любого пола и возраста с брекетами. Несмотря на то, что современные брекеты безопасны, удобны и даже

эстетичны, вероятность травмирования слизистой полости рта при их ношении велика.

- Посетители аптеки, которые используют зубные протезы.
- Посетители, недавно перенесшие всевозможные стоматологические процедуры. Они ощущают дискомфорт в полости рта и нуждаются в его устранении.
- Любые посетители обратившиеся за консультацией по поводу заболеваний полости рта: стоматита, гингивита, альвеолита и др.
- Посетители, обращающиеся за консультацией по поводу афтозного стоматита. Основная причина этого заболевания связана с состоянием иммунной системы. Очаги поражения, как правило, очень болезненны, но чаще всего не инфицированы. Следовательно, при лечении такого заболевания оптимально использовать средства с обезболивающим и заживляющим эффектами в сочетании с адгезивными свойствами, способствующими сохранению препарата на слизистой долгое время. Основная жалоба – постоянно беспокоящая боль, препятствующая приему пищи, что существенно снижает качество жизни.

Стоит помнить также и о том, что СДАП – отличный товар для кросс-продажи. В каких случаях естественно и логично предложить СДАП в дополнение к другим товарам аптечного ассортимента?

- При покупках любых товаров для ухода за съемными зубными протезами.
- При консультировании по вопросам гигиены полости рта, покупках зубных паст, средств ухода за полостью рта и т.д.
- Диабет. Товары, применяемые при диабете, могут быть органично дополнены СДАП.
- Обезболивание. Рационально уточнить – что именно требуется обезболить.
- Детские товары. Естественно, дать справку по СДАП в случае приобретения товаров для детей. Активно познавая окружающий мир, дети отправляют в рот любые вызвавшие интерес предметы, в том числе которые травмируют слизистую. Образующиеся при стоматите язвочки причиняют сильную боль, из-за которой ребенок часто отказывается есть и пить.
- Покупка средств для лечения трещин губ, заед и других подобных повреждений.
- Покупка лекарств для укрепления иммунитета. Ослабленный иммунитет – частая причина долго не заживающих повреждений слизистых оболочек.
- Важно помнить, что слизистая оболочка полости рта часто повреждается при разнообразных патологических состояниях – от выраженного дефицита витаминов до системных заболеваний, таких как диабет. СДАП может оказаться весьма востребованным дополнением ко многим покупкам.



Профилактика и лечение заболеваний полости рта всегда были насущными проблемами, они и сейчас находятся в фокусе пристального внимания. Следовательно, товары, предназначенные для их решения, пользуются закономерно высоким спросом. И аптека, предлагая посетителям такие препараты, только укрепит свой имидж и увеличит оборот. Особую роль, конечно же, играет и грамотное консультирование покупателей, так как оно, кроме всего прочего, еще и повышает их приверженность вашей аптеке.

P

Солкосерил®

дентальная адгезивная паста

ЛЕЧЕБНАЯ ПОВЯЗКА для слизистой оболочки рта и десен



ТРИ ИСТОЧНИКА УСПЕХА

- Длительное эффективное воздействие в месте повреждения (3-5 часов) за счет наличия адгезивной основы.
- Быстрое облегчение боли (через 2-3 минуты).
- Ускоряет заживление раны, так как в состав входит **Солкосерил** - активатор клеточного метаболизма.

Солкосерил дентальную адгезивную пасту необходимо использовать:

- При гингивите, стоматите (в том числе травматическом).
- После оперативных вмешательств, установки имплантов, удаления зубного камня.
- В случае механических повреждений десен во время ношения зубных протезов и брекетов.
- При афтах, заедах, альвеолите.

КАК НАНОСИТЬ ПАСТУ?

1. Рану высушить ватным тампоном.
2. Нанести пасту тонким слоем с помощью ватной палочки.
3. Смочить нанесенную пасту водой.

Важно!

В отношении применения у пациентов пожилого возраста и у детей (любого возраста) ограничений нет.

За дополнительной информацией обращайтесь в Представительство ООО «Меда Фармасьютикалс Швейцария ГмбХ» по адресу: 125167, Москва, Нарышкинская аллея, д.5, стр.2. Телефон: +7(495) 748-51-93

МЕДА